

話し手の心得

～人に伝えること、伝わってしまうこと～

私酒井は、Acca 代表の林静香さんと“人前で話をする”ということも生業としています。とてもありがたいことに、林さんも私も「セミナーやります！」とお伝えすると、いつ開催とも、どんなことを話すのかもお伝えしていないのに「参加したい！」とってくれる方が少なからずいらっしゃいます。そんな私たちが、“ファンができる話し手を目指したい”という方々を本気でサポートしたいと、コラボセミナー【話し手の心得】を開催することになりました。

●話し手とは ～林と酒井の想い～

話すことはもちろんのこと、同時に聞き手でないと真の「話し手」とは言えない。

聞き手としての立場を十分に理解しないと「話し手」とは言えないのでは？

「話し手の心得」では、**ファンができる話し手**を目指します。

●講師プロフィール

林 静香 あなたの想いをプロデュース Acca 代表

伝え方に悩んでいる講師が、伝わる話し方が出来る講師になる、『講師を教える講師』の林静香です。伝わる話し方ができると、相手の方は自然と伝えたいことに気づいてくれます。14年間で12,000人以上の方々に指導してきた中で得た『伝わるコツ』をお伝えします。『伝える』を『伝わる』に変えたい方、私におまかせください！



酒井 和彦 酒井 FP 総合事務所 代表

『お金に関する疑問やお悩みをお聞きしながら、あなたの夢の実現に向けたイメージづくりからお手伝いすること。そして、お金や経済を楽しく簡単に理解してもらおうこと』が私の仕事です。年間約240日講師を務める中で「話すことより伝えること。教えることより導くこと。」が大切だということに気づきました。それができれば「伝わる」こと間違いなし！



●セミナー概要

1,2日目は、「話す」「聴く」ことを重点に学習します。

3,4日目は、具体的な話し方を学び、徹底的にプレゼンを行います。

5,6日目は、「表現力」「人間力」「対応力」を磨きます

■資料作りばかり注力していませんか？

資料の作り方、時間配分の決め方、話すトーンなど、講師が身につけるべきテクニックを伝える講座はたくさんあります。

それを習得し、実践するのは話し手として備えておくべき最初のスキルです。そこへ、オリジナリティを加えることにより、

話し手の満足「伝える」＝聞き手の満足「伝わる」

となると・・・

話し手の心得では、オリジナリティを「人間力」と位置づけ、そこにもスポットを当てます。

●こんな悩みありませんか？

- ・テクニックは教わったが、実践できない
- ・伝えたいことが伝わらない
- ・「あなたの話は意味が分からない」と言われる
- ・「で？」「だから？」と言われる
- ・アンケートの結果「不満足」になる
- ・登壇の依頼が来ない
- ・人前に立つと緊張して話せなくなる

●こんな人におすすめ

- ・人前で話すことにより対価を得ている人、得たい人
例えば、教師、講師、インストラクター、士業、コンサル業

●参加するメリット

- ・聞き手としての立場を理解した話し手になる
- ・聞き手が聞きたい順序を構成できるようになる
- ・「伝える」が「伝わる」になる話し方ができる
- ・対応力、人間力、表現力が備わった話し手になる
- ・ファンができる話し手になる

●日時 全6回

現在開催中

●場所

酒井 FP 総合事務所 **【アクセス】**

大阪市天王寺区生玉前町 5-28 アンビション三和 701

●費用

72,000 円 (全6回)

(ご注意)

※費用の振込は事前をお願いしております。

※当日キャンセルされた場合、費用の 50%頂戴します。

※事前に料金を振込頂いている場合でキャンセル料が発生し、返金が必要な場合には、お振込にて返金させていただきます。

振込手数料につきまして、ご負担をお願いしております。

●定員 4名 (先着順)

●申込み

現在開催中につき、申込受付は行っておりません。

次回開催が決まり次第、お知らせいたします。

●特典

- ・講師による聴講 & アドバイスつき！(1回無料)
- ・再受講割引制度あり

●お問い合わせ

お問い合わせフォーム → **【こちら】**